

CENTAURO

Seguros para viver

NEWS



Leia também

Projeto Corretor DPVAT Centauro.

pág. 04

Simpósio do Sincor-PR reúne lideranças em Curitiba (PR).

pág. 05

AP Estagiário oferece segurança para profissionais em início de carreira.

pág. 06

CENTAURO E OHIO NATIONAL ASSINAM ASSOCIAÇÃO

Empresas anunciam parceria para atuar no mercado brasileiro



No último dia 12 de maio, a Superintendência de Seguros Privados-SUSEP autorizou a associação entre a Centauro Vida e Previdência e a Ohio National, empresa norte-americana de Cincinatti, através da sua subsidiária brasileira. A partir de agora, as duas empresas passam a ser sócias na operação do Brasil. Com experiência no mercado brasileiro, a Centauro foi identificada como parceira ideal neste momento de inserção no Brasil.

Segundo o Diretor Presidente da Centauro, Ricardo Iglesias Teixeira, os métodos de trabalho similares entre as duas empresas colaboraram para que este acordo fosse fechado. “Buscamos desenvolver um trabalho voltado ao atendimento consultivo, com base nas reais necessidades de cada um dos nossos clientes e com foco em resultados. Compartilhamos com a Ohio este comprometimento em estar ao lado dos nossos clientes quando eles precisarem de nós”, afirma.

Uma das líderes americanas no segmento, a Ohio National traz para esta associação experiência e conhecimentos

mercadológicos que irão possibilitar o crescimento da empresa, por meio da conquista de novos mercados, assim como na oferta de novos produtos.

A Ohio National conta com um capital social de US\$ 2 bilhões e mais de US\$ 38,8 bilhões de ativos sob gestão. De acordo com Christopher A. Carlson, vice-presidente executivo e CIO, a empresa acredita muito em toda a América Latina e o Brasil oferece a maior das oportunidades. “É um país enorme, com uma economia e classe média em crescimento. Antes da companhia entrar em qualquer tipo de associação, as duas empresas precisam ter certeza de que pensam do mesmo modo sobre os negócios”, disse.

Outro fator importante desta parceria é justamente o relacionamento entre a empresa e os corretores de seguros. “A Ohio, em todos os países que atua, sempre tem como foco uma operação baseada 100% no canal de corretores parceiros e independentes. Isto acontece até mesmo no mercado americano e combina com o nosso modelo”, reforça Ricardo.

OHIO NATIONAL

Fundada em 1909, a centenária empresa americana é comprometida com a construção de relacionamentos baseados em colaborar para que os clientes tenham suas reais necessidades atendidas. Presente em 47 estados americanos, a empresa conta com subsidiárias em Porto Rico, Peru e Chile. Ao todo, são mais de mil colaboradores nos Estados Unidos.

CENTAURO PLUS PME: AINDA MAIS AMPLO

Seguro também cobre profissionais liberais com vínculo formal

Após o sucesso do Centauro Plus, voltado apenas para o atendimento de profissionais liberais de forma individual, chega agora ao mercado o Centauro Plus PME. Parte da mesma família de produtos, o novo seguro garante as mesmas vantagens para todos os colaboradores da empresa, sejam eles funcionários, prestadores de serviço, sócios, diretores e estagiários, desde que apresentem vínculo formal com a empresa.

Segundo a Gerente de Produtos e Técnico da Centauro, Regina Hoinatski, a principal diferença entre os produtos é o alcance. “O Centauro Plus PME permite que todos os colaboradores de uma empresa contem com as mesmas vantagens dos profissionais liberais que trabalham ali. É também um produto muito flexível, que permite que cada colaborador da empresa tenha um plano diferente e dentro da real necessidade”, explica.

Alguns diferenciais de cobertura também são oferecidos, como Doenças Graves, Diária de Incapacidade Temporária e o exclusivo Risco Cirúrgico, que cobre mais de 700 tipos de cirurgias, com garantia de pagamento de uma indenização única.

Para conhecer mais sobre o Centauro Plus PME e os outros produtos oferecidos pela Centauro Vida e Previdência, entre em contato através do (41) 3021-4477 ou acesse o site www.centauroseg.com.br.

PROFISSIONAL LIBERAL

Profissional liberal é aquele profissional com formação técnica ou superior, que pode exercer com total liberdade sua profissão e que está registrado em uma ordem ou conselho profissional, como advogados, médicos, dentistas, jornalistas, psicólogos, entre outros. É importante ressaltar que os profissionais liberais podem ter vínculo com empresas, tanto na qualidade de empregado como de empregador.



PROJETO CORRETOR DPVAT CENTAURO

Adesão disponível para Corretores de Seguros em todo o País



Em uma iniciativa pioneira, a Centauro Vida e Previdência lançou em 2009 o Projeto Corretor DPVAT Centauro. Com o objetivo de garantir maior respaldo operacional e informações que facilitem o trabalho do profissional, os corretores de seguros passam a ser caracterizados como Parceiros Oficiais da Centauro no acolhimento dos pedidos de indenização do seguro DPVAT. A empresa, que conta com parcerias em praticamente todos os sindicatos de corretores de seguros do país, atua em todos os estados brasileiros e colhe a participação dos Corretores de Seguros no processo de atendimento.

O corretor seguros conta ainda com um software especializado instalado na sua rede de computadores; envelopes de Sedex pré-endereçados, com porte pago para remessa dos processos; cartazes para divulgação do serviço; nome e endereço da corretora disponibilizados no site da Centauro, indicando os locais de atendimento; e apoio técnico por meio de 0800.

Segundo Benedito Martins, gerente DPVAT da Centauro Vida e Previdência, o seguro DPVAT além de compor o segmento da indústria do seguro, é um direito de todo cidadão brasileiro afetado por dano causado por veículo automotor. “A divulgação deste serviço valoriza a nossa atividade e pode representar o ingresso de novos segurados. Atender o beneficiário, além de caracterizar ação social importante, pode colocar o corretor de seguros em destaque perante autoridades locais, segmentos sociais organizados e entidades que atuam em ações apoiadoras da cidadania.

Atender e divulgar o seguro DPVAT ajuda a inibir ações de terceiros no segmento e evita a abertura de espaços para desdobramentos que muitas vezes afetam a imagem do seguro DPVAT ou colocam segmentos não qualificados no seu tratamento”, ressalta.

CONHEÇA AS VANTAGENS DE ATENDER AS VÍTIMAS DE ACIDENTES DE TRÂNSITO POR MEIO DO PROJETO CORRETOR DPVAT DA CENTAURO VIDA E PREVIDÊNCIA:

- Cadastro inicial do processo, que passa a ser controlado e rastreado sistemicamente;
- Todo o histórico de desenvolvimento do processo é registrado online e em tempo real;
- Envio de e-mails automáticos para o corretor de seguros e para o beneficiário sempre que o processo tiver movimentação;
- Mensagens diretas para o beneficiário, para qualquer informação ou documentação complementar exigida. O corretor apenas acompanha a exigência e eventualmente recebe documento para remessa complementar;
- Consulta do processo a qualquer tempo pelo corretor e pelo beneficiário através do site da Centauro;
- Relatórios diversos abrangendo todos os processos ingressados pelo corretor de seguros.

5,6 TRILHÕES DE MOTIVOS PARA VENDER SEGURO DE VIDA NO BRASIL

Dados da Swiss Re aponta lacuna de cobertura no mercado de seguros brasileiro



Em um evento que reuniu as principais lideranças, empresas e profissionais envolvidos no setor, aconteceu entre os dias 28 e 30 de maio, no Espaço Torres, em Curitiba-PR, o 5.º Simpósio do Sindicato dos Corretores de Seguros do Paraná - Sincor-PR. O simpósio contou com a participação especial do Diretor Presidente da Centauro, Ricardo Iglesias Teixeira, que abriu a primeira palestra do simpósio com um número de impacto: R\$ 5,6 trilhões.

O dado, que representa o potencial do mercado de seguros e que chamou a atenção de todos os presentes no evento, faz parte de um recente relatório divulgado pela Swiss Re, publicado em fevereiro deste ano. Segundo o relatório, cerca de 44% dos entrevistados não possuem seguro de vida, invalidez ou doença. Além disso, a mesma pesquisa mostrou que 40% dos brasileiros temem que poderiam sofrer e enfrentar dificuldades financeiras se forem afetados por uma doença prolongada ou invalidez. Ao todo, 96% dos entrevistados afirmou acreditar que precisam de uma apólice de seguros de algum tipo.

Em um mercado com mais de 200 milhões de clientes em potencial, afinal, existem produtos voltados inclusive para crianças e adolescentes, e com constante ampliação da classe de consumo o próprio mercado torna o seguro de vida atraente e visível. “O processo de venda pode ser simples e oferecer as informações de interesse do cliente. O mercado está pronto e esperando”, afirma Ricardo.

Ele destacou ainda que o corretor de seguros deve se adequar para atender o cliente de forma cuidadosa, compreendendo sua realidade e os produtos que realmente precisa. “É o corretor que está próximo e conhece os anseios de cada uma das famílias que atende. O profissional deve entender que tempo é sinônimo de produtividade. Para isso, ele precisa organizar sua agenda e criar processos que o ajudem a ordenar seu trabalho. Tempo é um ativo que não pode ser comprado e nem recuperado, e se o profissional não consegue manter uma rotina organizada, o tempo se torna inimigo”, explica o Diretor Presidente da Centauro.

FEIRA

Simultaneamente ao simpósio, o sindicato também promoveu a 3.ª Feira de Seguros, que contou com a participação do estande da Centauro, que exibiu o portfólio de produtos da empresa e distribuiu brindes aos visitantes.





Mala Direta Postal

991223528-1/2009 - DR/PR
Centaurus Seg.

Motivo de devolução	
<input type="checkbox"/> Mudou-se	<input type="checkbox"/> Desconhecido
<input type="checkbox"/> Recusado	<input type="checkbox"/> Falecido
<input type="checkbox"/> End.insuficiente	<input type="checkbox"/> Ausente
<input type="checkbox"/> Reintegrado ao serviço postal em:	<input type="checkbox"/> Não procurado
Em: / /	<input type="checkbox"/> Outros
Em: / /	Responsável:

ESTAGIÁRIOS TRANQUILOS E SEGURADOS

O produto AP Estagiário atende as empresas no cumprimento da Lei do Estagiário

Com o objetivo de oferecer cobertura adequada aos profissionais em início de carreira, a Centaurus Vida e Previdência conta em seu portfólio de produtos com o AP Estagiário. Trata-se de um seguro que cobre Morte Acidental, Invalidez Permanente Total ou Parcial por Acidente e Despesas Médico-Hospitalares e Odontológicas por Acidentes. O seguro, que é de fácil contratação, ainda oferece desconto progressivo de acordo com o número de estagiários.

Mais do que um simples benefício, o seguro possibilita que as empresas cumpram a Lei n.º 11.788, conhecida como Lei do Estagiário, que prevê várias normas para que o estudante tenha o ambiente necessário para seu desenvolvimento. O artigo 9º, parágrafo IV, da referida Lei determina que as empresas contratem um seguro contra acidentes pessoais para seus estagiários, havendo assim uma cobertura para este público em casos determinados.

Com uma fatura mínima de R\$ 50,00, o seguro pode ter periodicidade mensal, bimestral ou trimestral e está aberto para pessoas com idades entre 14 e 70 anos. A cobertura é de 24 horas.



PRESIDÊNCIA CENTAURO

Ricardo Iglesias Teixeira

VICE-PRESIDÊNCIA CENTAURO

Ana Carolina F. de Campos Bolduan

DIRETORIA CENTAURO

Sidney Pariz

PRESIDÊNCIA DO CONSELHO DE ADMINISTRAÇÃO

João Elísio Ferraz de Campos

MEMBROS DO CONSELHO DE ADMINISTRAÇÃO

Ricardo Iglesias Teixeira

Ileana Iglesias Teixeira Moura

MATRIZ

Rua Nilo Cairo, 171 Centro

Curitiba/PR - CEP 80060-050

Fone (41) 3019-0080

www.centauroseg.com.br

REDAÇÃO

Bruno Ribeiro DRT-PR 7351

JORNALISTA RESPONSÁVEL

Cecile Moreschi Freire Kruger DRT-PR 1111

DIAGRAMAÇÃO

INVENTE COMUNICAÇÃO



Filiais

FILIAL CASCAVEL/PR

Avenida Brasil, 6459 sala 32 Centro
CEP 85.812-003 Cascavel/PR
Tel.: (45) 3035-1552

FILIAL MARINGÁ/PR

Rua Néu Alves Martins, 3120, sala 91
Centro - CEP 87013-060 Maringá/Pr
Tel.: (44) 3029-4472
Fax: (44) 3029-9695

FILIAL PORTO ALEGRE/RS

Avenida Julio de Castilhos, 132 sala 402
CEP 90.030-130 Porto Alegre/RS
Tel.: (51) 3023-5108
Fax: (51) 3029-0768

FILIAL GOIÂNIA/GO

Rua 3 nº 800 Quadra C-06, Lts 73/75 Sala 101
Edif. Office Tower Gilberto A. Sebba | Setor Oeste
CEP 74.115-050 Goiânia/GO
Tel.: (62) 3215-8781

FILIAL BLUMENAU/SC

Rua Floriano Peixoto, 275 sala 61
Centro - CEP 89.010-500 Blumenau/SC
Tel.: (47) 3035-4170

ESCRITÓRIO DPVAT RIO DE JANEIRO/RJ

Av. Treze de Maio, 41 - 4º andar
Salas 401 a 402 Centro
CEP 20031-007 Rio de Janeiro/RJ
Tel.: (21) 2240-0401
Fax: (21) 2220-1402

ESCRITÓRIO DPVAT SÃO PAULO/SP

Rua Conselheiro Crispiniano, 53, 3º andar
Centro - CEP 01037-001 São Paulo/SP
Tel.: (11) 3237-2142

Participe do Centaurus News:

Nos ajude a descobrir os assuntos que interessam à sua corretora, ao seu setor e a você. Colabore com sugestões, críticas ou elogios para que este espaço traga a informação que faça a diferença. Envie sua mensagem para: marketing@centauroseg.com.br.